

Milchproduktion / Die Landwirtschaft ist ein Spezialfall und sollte von Freihandelsabkommen ausgeschlossen werden.

BRUNEGG ■ Diese Ansicht vertritt Matthias Binswanger. Er lehrt Volkswirtschaft an der Fachhochschule Nordwestschweiz und sprach am Produzententag der Milchproduzenten Mittelland (MPM). Zweiter Referent war Martin Rufer, Departementsleiter Produktion, Märkte und Ökologie beim SBV.

Boden und Marktmacht

Der Freihandel wirke sich meistens zuungunsten der Landwirtschaft aus, hielt Binswanger fest. Verantwortlich dafür sind die speziellen Produktionsbedingungen im Vergleich mit anderen Wirtschaftszweigen. Zum einen bei den Wachstumsmöglichkeiten. Der Boden als wichtigster Produktionsfaktor ist beschränkt. «Man kann ihn zwar immer intensiver bewirtschaften, aber es gibt auch hier Grenzen.» In andern Branchen sei hingegen Kapital der dominierende Faktor, was ungleich grössere Wachstumsperspektiven eröffne.

Wenige Käufer gegenüber vielen Anbietern

Als zweiten Grund nannte er die spezifische Marktsituation, in der sich die meisten Landwirte befinden. «Ein perfekter Markt wäre dann gegeben, wenn die Produzenten direkt auf die Konsumanten treffen würden. Das ist aber nur in sehr geringem Mass der Fall.» Der Löwenanteil der Produktion werde an Verarbeiter verkauft. Und hier stünden wenige Käufer zahlreichen Anbietern gegenüber. «Die Marktmacht

deshalb gebe die Politik zu Recht mit Direktzahlungen und einem beschränkten Grenzschutz. Geogensteuer. Dass die Direktzahlungen immer mehr ausdifferenziert werden, hat für Binswanger zwei Seiten: «Zum einen lassen sie sich so besser begründen. Andererseits wird das System bürokratischer und undurchsichtiger.» Der Bauer werde zunehmend für Leistungen entschädigt, die nichts mit der Produktion zu tun hätten. Ein weiteres Problem sieht er in Subventionen, die zu einem grossen Teil in den vor- und nachgelagerten Branchen versickern.

Das Marketing des Verbands greift

Martin Rufer sieht trotz der unerfreulichen Marktsituation insbesondere bei der Milch, den Schweinen und dem Zucker auch gewisse Lichtblicke: Umfragen bei Konsumenten haben eine erfreuliche hohe Präferenz für Schweizer Produkte inklusive Zahlungsbereitschaft ergeben. Er führt das nicht zuletzt auf die SBV-Marketingkampagnen zurück. «Stabile Konsumentenpreise sind zwar eine Voraussetzung, aber keine Garantie für gute Produzentenpreise», schränkte er ein. «Letztlich sollten wir davon profitieren können.»

Den Brückenschlag zwischen Produzenten und Konsumenten erachtet er als zentral. Er ist Be-standteil eines 4-Punkte-Plans des SBV, der außerdem die Verteidigung des Grenzschutzes, eine konsequente Swissness-Strategie – inklusive Auslobung der GVO-Freiheit – sowie eine

stärkere Position gegenüber den Verarbeitern beinhaltet. Letzteres bezeichnete Rufer als das schwierigste Unterfangen. «Wir haben kein Rezept, wie wir die Mengen einschränken können», räumte er ein. «Aber diese schwierige Diskussion müssen wir führen.» **Heinz Abeggen**

Ungleichgewicht im Marktgefüge



Volkswirtschaftsprofessor Matthias Binswanger analysierte die Situation der Bauernbetriebe im gesamtwirtschaftlichen Zusammenhang.
(Bild Heinz Abeggen)

So wurde über aktuelle Zahlen zum Milchmarkt und die Ausschreibungen für 2016 informiert und das neue Leitbild vorgestellt. Im Vorfeld der Wahl im nächsten Frühling orientierte Geschäftsführer Marco Genoni über die Möglichkeiten zur Reduktion der Delegierten. Sie war an der DV im April beschlossen worden. Ihre Zahl wird von 155 auf 106 zurückgefahren.

Nach den Gesetzen des Marktes lohne sich die Landwirtschaft in der Schweiz nicht mehr. Die rein ökonomische Betrachtungsweise greife allerdings zu kurz,